Le Forum de l’International : un des moyens de bien commencer à exporter, ou d’aborder de nouveaux pays

Mardi 24 Mars 2015 – Marchés de proximité

09h00 à 17h30 – Pôles de rendez-vous individuels
EUROPE
(Lieu : Salle Corbeille)

En partenariat avec les Chambres de Commerce Françaises à l’International (CCIFI), Business France (Ubifrance) et Entreprise Rhône-Alpes International (ERAI).

Attention, certains pôles de RV étant complets, n’apparaissent plus dans vos choix.
Nous vous invitons à venir vous renseigner au POINT INFO.

En savoir plus

RV ALLEMAGNE : CCIFI
RV AUTRICHE 1 : Business France/CCIFI
RV AUTRICHE : Business France/CCIFI
RV BELGIQUE : CCIFI
RV ESPAGNE : CCIFI
RV ITALIE – Forum d’affaires Rhône-Alpes/Italie à l’occasion d’Expo Milano) : ERAI – Business France
RV NORVEGE / SUEDE : CCIFI
RV POLOGNE : CCIFI
RV PORTUGAL : CCIFI
RV REP. TCHEQUE : CCIFI
RV SUISSE 1 : CCIFI
RV SUISSE : CCIFI
RV TURQUIE : CCIFI

09h00 à 17h30 – Pôles de rendez-vous individuels
MAGHREB, AFRIQUE, PROCHE et MOYEN-ORIENT
(Lieu : Salle Ampère)

En partenariat avec les Chambres de Commerce Françaises à l'International (CCIFI) et Business France (Ubifrance).

En cas d'agenda complet le 24, merci de regarder l'agenda du 25 ou de nous contacter.

En savoir plus

RV ALGERIE : CCIFI
RV Côte d'Ivoire, Sénégal et Ghana : Business France
RV EGYPTE : Business France
RV LIBAN : Business France
RV MAROC : CCIFI
RV Qatar, Emirats Arabes Unis et Koweït : Business France
RV TUNISIE : CCIFI

09h00 à 17h30 – Pôles de rendez-vous individuels
THEMATIQUES
(Lieu : Salle Corbeille)

Vous avez des questions sur la logistique, paiements, douanes, réglementation, formations ? Nos experts vous répondent !

Attention, certains pôles de RV étant complets, n'apparaissent plus dans vos choix.
Nous vous invitons à regarder les disponibilités du 25/03 ou vous présenter au POINT INFO.

En savoir plus

RV APRIL : Mobilité internationale et Assurances
RV Banque Populaire Loire et Lyonnais : toutes vos questions pratiques
RV Douanes
RV Emirates : Vos solutions Business pour vos déplacements à l'International

RV Euler Hermes : Risques d’impayés
RV Formations à l’international
RV Juridique et réglementaire
RV KPMG : Augmentez vos chances de succès à l’international grâce à nos experts et à notre réseau
RV Port de Marseille Fos : Comment organiser le passage de votre marchandise à l’import comme à l’export
RV Programme d’accompagnement «GO EXPORT»
RV Réglementation et normes européennes
RV Testez votre niveau linguistique
RV World Trade Center Lyon : Boostez votre croissance à l’international grâce au World Trade Center Lyon
RV Yellaw : cabinet d’avocats spécialiste de l’international et de l’Asie

10h00 à 12h00 – CONFERENCE INAUGURALE
Exportateurs, Importateurs : A quels enjeux rhônalpins le port de Marseille Fos répond-il?
(Lieu : Salle Jacquard)

La proximité des territoires de Rhône-Alpes et Paca constitue un atout majeur pour l’organisation des flux de marchandises tant à l’export qu’à l’import.

Pour répondre aux besoins des chargeurs de la région Lyonnaise, l’association VIA MARSEILLE FOS qui regroupe les professionnels portuaires de Marseille Fos, présentera toutes les solutions utiles à l’acheminement du frêt. Partenaire historique des entrepreneurs Rhônalpins et port naturel de la région, Marseille Fos offre ainsi une alternative évidente aux ports du range nord grâce à sa fiabilité, compétitivité, fluidité et productivité au service des entreprises.

A cette occasion, venez découvrir :

– L’efficacité des pré-post acheminements : un accès rapide à la zone portuaire grâce à une offre multimodale adaptée à tous types de marchandises par le fer, le fleuve ou la route avec

des départs quotidiens entre Marseille/Fos et Lyon,

– Une desserte maritime worldwide avec des transit-times compétitifs sur des porte-conteneurs de dernière génération proposée par les compagnies maritimes,

– Une capacité exceptionnelle de logistique de distribution avec une montée en puissance de Fos Distriport et des plates-formes logistiques environnantes qui proposent plus de 3 millions de m2 d'entrepôts connectés au port de Marseille Fos avec des services connexes à forte valeur ajoutée,

– Une facilitation du transit des marchandises avec la dématérialisation grâce au système AP+ (douanes) et le nouveau règlement portuaire sur les marchandises dangereuses.

En savoir plus

12h30 à 13h30 – INAUGURATION et cocktail déjeuner sur invitation de l'Autriche // COMPLET //
(Lieu : Salle Lumière)

Discours d'inauguration d'Emmanuel IMBERTON, Président de la CCI de Lyon.

Déjeuner offert par l'AUSTRIAN BUSINESS AGENCY – Invest in Austria (ABA), l'Autriche étant le pays à l'honneur de cette journée et en présence de l'Ambassadeur de France en Autriche S.E. Pascal TEIXEIRA da SILVA

En savoir plus

14h00 à 15h30 – Atelier
L'AUTRICHE : une pépite au coeur de l'Europe
(Lieu : Salle Jacquard)

Avec une industrie d'excellence, un secteur Recherche et Développement en pleine expansion et un fort pouvoir d'achat, le marché autrichien représente une réelle opportunité pour les entreprises françaises souhaitant se positionner dans ce

pays, fleuron de l’Union européenne !

L’industrie représente près de 29,4% du PIB.
L’Autriche demeure un pays spécialisé dans des métiers à forte valeur ajoutée (mécanique, automobile, chimie, bois) et développe de nouvelles compétences dans les secteurs de l’innovation, la R&D, l’économie verte et l’économie numérique.
La croissance du secteur industriel s’appuie sur une bonne coopération entre la recherche, la formation et les entreprises, à travers les clusters, équivalents de nos pôles de compétitivité.

La stabilité politique, la flexibilité du travail, le consensus social et la proximité des marchés d’Europe Centrale font de l’Autriche un lieu de prédilection pour les états-majors de plus de 1.000 sociétés multinationales.

En savoir plus

14h00 à 15h00 – Atelier
5 questions à poser à son banquier avant de signer son contrat export
(Lieu : Salle Tony Garnier)

Vous êtes sur le point de signer votre contrat à l’export ?

De l’émission de garanties de marchés à l’international, au règlement effectif du paiement final, il existe de nombreux points d’attention à ne pas négliger pour sécuriser votre entreprise et protéger votre marge commerciale.

Venez échanger avec les experts internationaux de la BANQUE POPULAIRE LOIRE ET LYONNAIS pour vérifier que vous avez bien préparé et validé toutes les étapes de son déroulement.

En savoir plus

15h00 à 16h00 – Atelier
Assurez votre développement en maîtrisant les risques pays et

clients
(Lieu : Salle Tony Garnier)

Se développer à l'international : oui, mais avec les bons outils pour évaluer les risques et préserver sa trésorerie !

Qu'est-ce que le risque pays et comment s'en prémunir ?
Comment choisir des partenaires solides ?
Quelle est l'information financière disponible ?
Comment décrypter les différentes pratiques commerciales et culturelles ?
Quelles démarches adopter en termes de procédures amiables et judiciaires de recouvrement ?

Les intervenants d'EULER HERMES répondront à vos interrogations en prenant des cas concrets tirés de leur expérience quotidienne à l'export.

En savoir plus

15h00 à 16h00 – Atelier
Saisir les opportunités liées aux marchés publics en Europe : l'exemple de la Belgique
(Lieu : Salle Maryse Bastié)

Les marchés publics constituent des opportunités de développement commercial pour votre entreprise. Ils peuvent vous permettre d'augmenter votre chiffre d'affaires en décrochant de nouveaux marchés, directement ou indirectement.

C'est pourquoi, nous vous proposons cet atelier dédié aux spécificités des marchés publics en Belgique. Il vous permettra de connaître notamment les modalités de soumission dans ce pays.

Nous vous présenterons aussi les actions d'accompagnement sur les marchés publics proposées par la CCI de Lyon dans le cadre d'Enterprise Europe Network.

En savoir plus

16h00 à 17h00 – Atelier
Le responsable export à temps partagé : une formule souple à coûts maîtrisés
(Lieu : Salle Jacquard)

Vous avez besoin de compétences commerciales à l'international pour piloter et mettre en place votre stratégie commerciale à l'international.
Vous n'avez pas les moyens ou l'activité suffisante pour recruter un professionnel à temps complet.

Venez découvrir cette solution …
Vous découvrirez les spécificités et avantages de cette formule en termes de : rémunération, démarches administratives, modalités juridiques…

En savoir plus

09h00 à 17h30 – Stands partenaires
L'ensemble des partenaires publics et privés de l'accompagnement à l'international à votre écoute !
(Lieu : Salle Corbeille)

… et à votre disposition pour répondre à vos questions et vous donner des solutions et conseils tout au long de la journée !
En savoir plus

Mercredi 25 Mars 2015 – Marchés Grand Export

09h00 à 17h30 – Pôles de rendez-vous individuels
GRAND EXPORT
(Lieu : Salle Corbeille)

En partenariat avec les Chambres de Commerce Françaises à l'International (CCIFI), Business France (Ubifrance), Entreprise Rhône-Alpes International (ERAI) et les Opérateurs Spécialisés du Commerce International (OSCI).

Attention, certains pôles de RV étant complets, n'apparaissent plus dans vos choix : CHINE, JAPON et USA

Nous vous invitons à venir vous renseigner au POINT INFO.

En savoir plus

RV ARMENIE : CCIFI
RV BIELORUSSIE : OSCI – MONTALBANO
RV BRESIL: Business France
RV CANADA: CCIFI
RV CHILI : Business France
RV CHINE : OSCI – INDUSTRIE CONSULT +
RV COLOMBIE : CCIFI
RV COREE DU SUD : CCIFI
RV INDE : OSCI – SALVEO
RV JAPON : CCIFI
RV MEXIQUE : OSCI – ALTIOS
RV MYANMAR (Birmanie) : CCIFI
RV PEROU : CCIFI
RV USA : CCIFI

09h00 à 17h30 – Pôles de rendez-vous individuels
MAGHREB, AFRIQUE, PROCHE et MOYEN ORIENT
(Lieu : Salle Ampère)

En partenariat avec les Chambres de Commerce Françaises à l'International (CCIFI) et Business France (Ubifrance).

En cas d'agenda complet le 25, merci de regarder l'agenda du 24 ou de nous contacter.

En savoir plus

RV ALGERIE : CCIFI
RV Côte d'Ivoire, Sénégal et Ghana : Business France
RV EGYPTE : Business France
RV LIBAN: Business France
RV MAROC : CCIFI
RV Qatar, Emirats Arabes Unis et Koweït : Business France
RV TUNISIE : CCIFI

09h00 à 17h30 – Pôles de rendez-vous individuels
THEMATIQUES
(Lieu : Salle Corbeille)

Vous avez des questions sur la logistique, paiements, douanes, réglementation, formations ? Nos experts vous répondent !

En cas d'agenda complet le 25, merci de regarder l'agenda du 24 ou de nous consulter.

En savoir plus

RV APRIL : Mobilité internationale et Assurances
RV Banque Populaire Loire et Lyonnais : toutes vos questions pratiques
RV Douanes
RV Emirates : Vos solutions Business pour vos déplacements à l'International
RV Euler Hermes: Risques d'impayés
RV Formations à l'international
RV Juridique et réglementaire
RV KPMG : Augmentez vos chances de succès à l'international grâce à nos experts et à notre réseau
RV Port de Marseille Fos : Comment organiser le passage de votre marchandise à l'import comme à l'export
RV Programme d'accompagnement «GO EXPORT»
RV Réglementation et normes européennes
RV Testez votre niveau linguistique
RV World Trade Center Lyon : Boostez votre croissance à l'international grâce au World Trade Center Lyon
RV Yellaw : cabinet d'avocats spécialiste de l'international et de l'Asie

09h00 à 10h00 – Atelier
EXPORTEZ PLUS et plus vite : les nouveaux dispositifs financiers
(Lieu : Salle Tony Garnier)

Vous êtes une PME ou une ETI exportatrice et vous souhaitez

proposer à vos clients étrangers une solution de financement : découvrez les nouveaux aspects des crédits export.

Vous devez sécuriser votre marge dans un contexte de très forte volatilité et améliorer votre compétitivité à l'exportation : comment vous prémunir contre les fluctuations de change ?

Vous avez signé des contrats à l'export et vous avez besoin de trésorerie : découvrez l'AVANCE+ export.

En savoir plus

09h00 à 10h00 – Atelier
Biélorussie et Arménie : les méconnus de l'Union Economique Eurasiatique
(Lieu : Salle Jacquard)

L'Union douanière qui regroupe la Russie, le Kazakhstan et la Biélorussie va accueillir en 2015 un nouveau membre : l'Arménie.
Cet espace économique commun qui permet une libre circulation des marchandises, des capitaux et des travailleurs unifie également les procédures de certification.

Ces quatre pays vous offrent un marché de 273 millions d'habitants.

Venez découvrir l'économie et les opportunités de deux pays moins connus de cette Union douanière : la Biélorussie et l'Arménie.

En savoir plus

10h00 à 11h00 – Atelier
L'export un vecteur de croissance : quel business model choisir ?
(Lieu : Salle Jacquard)

Le développement à l'international représente actuellement

l’une des principales voies de croissance pour les entreprises françaises.
Le succès d’une telle démarche nécessite néanmoins de la préparer, en identifiant les raisons de l’internationalisation, les marchés cibles et le mode d’entrée.
Les experts de KPMG répondront aux questions qu’un dirigeant se pose, dans l’identification d’un mode d’entrée adapté à sa démarche et à son ambition :

– Quels sont les critères d’évaluation du mode d’entrée ?
– Pour quelles raisons passe-t-on de l’export direct à l’implantation ?
– Quels sont les avantages et inconvénients des principaux modes d’entrée ?

Cette présentation sera complétée par le témoignage de dirigeants d’entreprises.

En savoir plus

10h00 à 11h00 – Atelier
Assurances et mobilité internationale : Mode d’emploi
(Lieu : Salle Tony Garnier)

Vous envoyez des collaborateurs à l’étranger ?
Vous investissez à l’international : export, implantation d’une filiale… ?

Découvrez en 1h comment sécuriser votre développement et votre rentabilité à l’international, par le choix de vos solutions d’assurance, tout en répondant à vos obligations.

Bénéficiez du retour d’expérience de nos différents experts APRIL et repartez avec des conseils pratiques, quels que soient la taille de votre entreprise et votre secteur d’activité.

En savoir plus

11h00 à 12h00 – Atelier
LYON – DUBAI : un partenariat privilégié pour profiter de l'effet «Exposition universelle Dubai 2020»
(Lieu : Salle Jacquard)

Les Emirats Arabes Unis (EAU) comptent parmi les marchés les plus dynamiques par leur commerce extérieur. Ils constituent la 3ème économie du Moyen Orient derrière l'Arabie Saoudite et l'Irak et sont classés parmi les 24 premiers exportateurs et les 23 premiers importateurs mondiaux de marchandises.
Forts de l'économie la plus diversifiée du Golfe et avec un taux de croissance de 4% en 2014 ils constituent un marché fondamental pour la France.

A cette occasion, nous vous présenterons les opportunités d'affaires offertes par les EAU et plus généralement les pays du Golfe, et ferons un focus sur l'EXPO Universelle 2020. Outre l'évènement phare que constituera cette manifestation (20 millions de visiteurs attendus), sa préparation va générer de nombreuses opportunités (infrastructures, technologies de l'information…) pour un montant estimé à 30 milliards de dollars.

C'est pourquoi la métropole lyonnaise , qui a soutenu officiellement la candidature de Dubai pour l'EXPO 2020, souhaite poursuivre le partenariat privilégié qu'elle entretient depuis plusieurs années avec cet émirat, en renforçant les liens entre les acteurs lyonnais et les acteurs publics et privés sur les plans institutionnel, économique, académique et culturel.

Cela permettra aux entreprises lyonnaises de se positionner au plus tôt et de s'inscrire dans la durée pour appréhender les opportunités de l'EXPO Universelle 2020 et plus largement de cette zone géographique.

En savoir plus

12h30 à 13h30 – Cocktail déjeuner

(Lieu : Salle Lumière)

Cocktail déjeuner offert par EMIRATES.
En savoir plus

14h00 à 15h00 – Atelier
MALAISIE : découvrez les atouts d'un pays au coeur de l'ASEAN
(Lieu : Salle Tony Garnier)

L'ASEAN constitue aujourd'hui un marché de 600 millions d'habitants au sein d'une zone géographique en pleine croissance (5% en moyenne par an), et politiquement stable.
Il a signé des accords de libre échange avec le Japon, l'Inde, l'Australie et la Nouvelle Zélande, le Pakistan et le Chili.

Deuxième partenaire commercial de la France au sein de l'ASEAN, la Malaisie est une porte d'entrée idéale sur la zone Asie-Pacifique. Elle bénéficie d'un cadre juridique clair basé sur la Common Law et offre un environnement des affaires particulièrement favorable aux entreprises européennes.
Elle prendra en 2015 la présidence de l'ASEAN.

En savoir plus

14h00 à 16h00 – Atelier
Comment intégrer la levée de fonds dans sa stratégie export ?
(Lieu : Salle Jacquard)

Venez découvrir ce qui se fait en matière de levée de fonds dans une stratégie de développement export.
Quels en sont les principaux leviers et les différentes étapes ?

La CCI de Lyon vous propose de faire le point autour d'une table ronde, qui réunira trois dirigeants d'entreprises qui viendront vous confier leurs expériences, leurs stratégies et les pièges à éviter.

En savoir plus

09h00 à 17h30 – Stands partenaires
L’ensemble des partenaires publics et privés de l’accompagnement à l’international à votre écoute !
(Lieu : Salle Corbeille)

… et à votre disposition pour répondre à vos questions et vous donner des solutions et conseils tout au long de la journée
En savoir plus